

## ОБЗОР СМИ ЗА ИЮНЬ 2015 г.



### Кобяков: конкурентоспособность продукции белорусской деревообработки растет



01 Июнь 2015 14:24 | [Экономика](#)

1 июня, Минск /Светлана Савко - БЕЛТА/.

Конкурентоспособность продукции белорусских деревообрабатывающих предприятий растет. Об этом сегодня журналистам заявил премьер-министр Андрей Кобяков, передает корреспондент БЕЛТА. Премьер констатировал, что из-за ослабления российского рубля к доллару конкурентоспособность продукции белорусской деревообработки снизилась: "рынки оказались для нас труднопроходимыми по конкуренции".

Тем не менее, сейчас положение дел улучшается, отметил Андрей Кобяков. В частности, российский рубль несколько укрепился к белорусскому. Это, по словам руководителя правительства, хорошая конкурентная ситуация, и здесь рассчитывают, что деревообрабатывающие предприятия начнут работать и давать ожидаемый эффект.

Касаясь проблем реального сектора экономики, Андрей Кобяков рассказал о планах сделать ситуацию с кредитной задолженностью на предприятиях более приемлемой с точки зрения обслуживания. Речь идет не только о деревообработке, но и о таких предприятиях, как, например, "Гомсельмаш", МАЗ, МТЗ, "Гомельстекло". Премьер-министр отметил, что решение по кредитам будет приниматься в ближайшее время в жесткой увязке с планами руководителей по улучшению ситуации. При этом их ответственность за результат на вверенных им предприятиях будет повышаться, резюмировал Андрей Кобяков.

### Завод по производству сульфатной беленой целлюлозы в Светлогорске освоит выпуск вискозной целлюлозы

2 июня, Минск /Корр. БЕЛТА/. Завод по производству сульфатной беленой целлюлозы в Светлогорске освоит выпуск вискозной целлюлозы. Об этом сообщили корреспонденту БЕЛТА в пресс-службе концерна "Беллесбумпром", комментируя указ №219 от 28 мая 2015 года, который официально опубликован сегодня на Национальном правовом интернет-портале.

Согласно указу на базе завода сульфатной беленой целлюлозы предусмотрена организация производства вискозной целлюлозы. Это позволит предприятию выпускать на одном технологическом потоке три вида целлюлозы - листовенную беленую сульфатную, хвойную беленую сульфатную и растворимую вискозную. Последняя используется в химической промышленности для производства ткани. Таким образом, предприятие сможет быть более гибким и настраиваться на выпуск востребованной в данное время продукции.

Светлогорским целлюлозно-картонным комбинатом уже заключены контракты с китайской компанией China CAMC Engineering Co., LTD на поставку специального оборудования и выполнение строительно-монтажных работ. Для организации выпуска вискозной целлюлозы дополнительно будет привлечено \$35 млн. Источником финансирования инвестиционного проекта в части организации производства вискозной целлюлозы являются кредиты ОАО "АСБ Беларусбанк" (в том числе с привлечением средств Экспортно-импортного банка Китая), выданные

под гарантии белорусского правительства.

С учетом организации производства вискозной целлюлозы потребовалось создание дополнительной инфраструктуры. Эти работы будут профинансированы за счет бюджетных средств в сумме, эквивалентной \$7,8 млн. Первая часть из этой суммы - средства инновационного фонда Гомельского облисполкома, вторая - средства государственного целевого бюджетного фонда национального развития.

Кроме того, на запуск завода сульфатной беленой целлюлозы предприятию выделены дополнительные кредитные средства ОАО "АСБ Беларусбанк" в размере \$14,6 млн.

Светлогорскому ЦКК также продлевается период предоставления таможенных и налоговых льгот до 1 января 2018 года.

Выход завода по производству сульфатной беленой целлюлозы на проектную мощность планируется осуществить в 2015 году, производства вискозной целлюлозы - в 2017 году.

Полный срок реализации инвестиционного проекта с учетом погашения долговых обязательств - 2012-2023 годы. Общие инвестиционные затраты по проекту - \$892,3 млн. Мощность производства составит 400 тыс. т целлюлозы в год. Ежегодно заводом будет перерабатываться около 2,4 млн куб.м балансовой древесины. Реализация этого масштабного белорусско-китайского проекта позволит закрыть потребности предприятий целлюлозно-бумажной и химической промышленности Беларуси в целлюлозном волокне, а также наладить его экспортные поставки.

Данный проект является устойчиво валютоокупаемым. После выхода производства на полную проектную мощность годовой объем экспорта планируется на уровне \$334 млн.-



## **МАРКЕТИНГОВЫЕ СЛУЖБЫ ОРГАНИЗАЦИЙ КОНЦЕРНА «БЕЛЛЕСБУМПРОМ» ПОВЫШАЮТ КВАЛИФИКАЦИЮ В БГТУ**

**13:03 01.06.2015**

В рамках партнерства концерна «Беллесбумпром» и Белорусского государственного технологического университета по подготовке кадров для лесопромышленного профиля организовано обучение руководителей и специалистов предприятий основам маркетинга. Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна, весной на базе Белорусского государственного технологического университета были проведены курсы повышения квалификации для руководителей и специалистов внешнеэкономических и маркетинговых служб организаций концерна по программе «Маркетинговый анализ предприятия и потребителей». Решение организовать данные курсы было принято с учетом важности вопроса реализации продукции, производимой деревообрабатывающими и целлюлозно-бумажными предприятиями концерна.

Основная задача повышения квалификации специалистов – повысить эффективность работы по сбыту продукции и расширению географии экспорта.

В июне вуз набирает еще одну группу специалистов организаций концерна для обучения по программе «Продвижение товаров».

В рамках курса будут представлены такие темы, как планирование сбытовой деятельности, технологии продаж, маркетинговые и рекламные коммуникации, выставочная деятельность, работа с интернет-ресурсами, психология и типология покупателей и многое другое.

Кроме того, между концерном и БГТУ достигнута договоренность об открытии в вузе специальности переподготовки на базе высшего образования «Маркетинг» сроком обучения 18

месяцев в заочной форме обучения с присвоением квалификации маркетолог. Планируемое начало переподготовки ноябрь 2015 г.

Это решение также направлено на то, чтобы повысить профессионализм и уровень организационно-управленческой деятельности руководителей и специалистов организаций концерна, что в свою очередь станет основой для повышения эффективности работы, как отдельных предприятий, так и отрасли в целом.

## **ВЕДУЩИЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ КУХОНЬ В БЕЛАРУСИ СООО «ЗОВ-ЛЕНЕВРОМЕБЕЛЬ» ПРОДАЕТ СВОЮ ПРОДУКЦИЮ СО СКИДКОЙ 30%**

**17:14 01.06.2015**

Ведущий производитель кухонь в Беларуси СООО «ЗОВ-ЛенЕвромебель» продает свою продукцию со скидкой 30% в торговом центре «Трюм», который расположен на ул. Кальварийской в Минске.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна «Беллесбумпром», СООО «ЗОВ-ЛенЕвромебель» - одно из немногих крупных производителей, которое изготавливает мебель по индивидуальным заказам в больших объемах. Вся производимая продукция сертифицирована. Система менеджмента качества на предприятии соответствует требованиям ISO 9001-2008, что подтверждено соответствующими сертификатами. Предприятие использует самые современные технологии для всего производственного цикла: начиная от раскроя материала и заканчивая обработкой и упаковкой готовых изделий.

## **СВЕТЛОГОРСКИЙ ЦКК ПОМИМО СУЛЬФАТНОЙ БЕЛЕННОЙ ЦЕЛЛЮЛОЗЫ БУДЕТ ВЫПУСКАТЬ И ВИСКОЗНУЮ**

**11:19 03.06.2015**

На базе строящегося завода сульфатной беленой целлюлозы ОАО «Светлогорский ЦКК» будет организовано и производство вискозной целлюлозы. Это предусмотрено указом № 219 от 28 мая 2015 г.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна «Беллесбумпром», на одном технологическом потоке предприятие будет выпускать три вида целлюлозы: листовую беленую сульфатную, хвойную беленую сульфатную и растворимую вискозную. Последняя используется в химической промышленности для производства ткани.

Таким образом, предприятие расширит ассортимент своей продукции и сможет быть более гибким в выпуске востребованной в определенный момент продукции.

Светлогорским ЦКК уже заключены контракты с китайской компанией China CAMC Engineering Co., LTD на поставку специального оборудования и выполнение строительно-монтажных работ.

На организацию выпуска вискозной целлюлозы дополнительно будет привлечено 35 млн. долларов США.

Источником финансирования инвестиционного проекта в части организации производства вискозной целлюлозы являются кредиты ОАО «АСБ Беларусбанк» (в том числе с привлечением средств Экспортно-импортного банка Китая), выданные под гарантии правительства Республики Беларусь.

С учетом организации производства вискозной целлюлозы потребовалось создание дополнительной инфраструктуры. Эти работы будут профинансированы за счет бюджетных средств в сумме, эквивалентной 7,8 млн. долларов США. Половина из этой суммы – средства инновационного фонда Гомельского облисполкома, вторая часть – средства государственного целевого бюджетного фонда национального развития.

Кроме того, на запуск завода сульфатной беленой целлюлозы предприятию выделены дополнительные кредитные средства ОАО «АСБ Беларусбанк» в размере 14,6 млн. долларов США.

Светлогорскому ЦКК также продлевается период предоставления таможенных и налоговых льгот до 1 января 2018 г.

Выход завода по производству сульфатной беленой целлюлозы на проектную мощность планируется осуществить в 2015 году, производства вискозной целлюлозы – в 2017 году.

Полный срок реализации всего инвестиционного проекта с учетом погашения долговых обязательств - 2012-2023 гг. Общие инвестиционные затраты по проекту составят 892,3 млн. долларов США.

Мощность производства - 400 тыс. тонн целлюлозы в год, из которых 75% планируется экспортировать. Ежегодно заводом будет перерабатываться около 2,4 млн. куб. м балансовой древесины.

Реализация этого масштабного белорусско-китайского проекта позволит закрыть потребности предприятий целлюлозно-бумажной и химической промышленности Беларуси в целлюлозном волокне, а также наладить его экспортные поставки.

Данный проект является устойчиво валютоокупаемым. После выхода производства на полные проектные мощности годовой объем экспорта планируется на уровне 334 млн. долларов США. Наиболее привлекательными зарубежными рынками для целлюлозы являются страны Европы, Ближнего Востока, Китай. В настоящее время 12 ведущих мировых трейдеров, работающих на рынке целлюлозы, конкурируют за право реализовывать продукцию Светлогорского ЦКК. Причем каждый из них готов выкупить весь годовой объем производства целлюлозы.

## **ПРОРАБАТЫВАЮТСЯ ВОПРОСЫ СОЗДАНИЯ В ВОЛОГОДСКОЙ ОБЛАСТИ СБОРОЧНЫХ ПРОИЗВОДСТВ МТЗ, ГОМСЕЛЬМАШ, А ТАКЖЕ СЕРВИСНЫХ ЦЕНТРОВ АМКОДОР**

**11:27 04.06.2015**

В настоящее время прорабатываются вопросы создания в Вологодской области сборочных производств МТЗ, Гомсельмаш, а также сервисных центров Амкодор. Такая информация была озвучена на состоявшемся в Минске 3 июня в формате видеоконференции заседании совместной комиссии по развитию сотрудничества между Вологодской областью и Беларусью.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна «Беллесбумпром», в ходе совещания было отмечено, что номенклатуру товарооборота можно также значительно расширить. В частности, за счет реализации новых образцов белорусской сельскохозяйственной, лесной и дорожной техники. Уже хорошо известные в Вологодской области белорусские производители, такие как МТЗ, Гомсельмаш, Амкодор и МАЗ, сегодня готовы поставить в этот регион свои последние разработки. И интерес к этим новинкам есть. Члены комиссии со стороны Вологодской области отметили, что качество белорусской техники оценивается всеми хозяйствами и предприятиями как высокое, поэтому они настроены и далее приобретать именно ее.

Вологодской стороной также было озвучено предложение белорусским компаниям инвестировать средства в производство троллейбусов в Вологде, в льняное, текстильное и сельскохозяйственное производство.

К слову, уже есть договоренность о строительстве и монтаже белорусских зерносушильных комплексов на территории этого российского региона. Для реализации данного проекта Правительство Вологодской области предоставило хозяйствам субсидии. Финансовая поддержка им будет оказана и в закупке техники – комбайнов, тракторов и прочих машин.

Высокий интерес проявлен и к белорусскому пассажирскому автотранспорту. Как отметил первый заместитель губернатора Вологодской области Андрей Луценко, в их регионе остро стоит проблема пассажирских автоперевозок, подвижного состава недостаточно. Поэтому планируется рассмотреть возможность закупки белорусских автобусов производства МАЗ.

Еще одно перспективное направление сотрудничества – инновации. В частности, предложено расширить потенциал малых инновационных предприятий. Они активно развиваются в Вологодской области, выпускают инновационные виды продукции, которые, возможно, заинтересуют белорусских потребителей.

Здесь также имеется широкое поле для сотрудничества таких предприятий с белорусскими изобретателями и учеными с целью реализации совместных инновационных проектов.

Председатель концерна «Беллесбумпром» Юрий Назаров Юрий Назаров, в свою очередь, предложил по каждому из высказанных предложений двух сторон определить конкретных лиц, представителей отраслей и предприятий, которые приступят к детальной проработке поставок продукции и реализации совместных проектов.

В ходе переговоров стороны также обсудили вопросы сотрудничества в сфере культуры, выставочной деятельности, подготовки кадров и регионального сотрудничества, установили договоренности о реализации в самое ближайшее время всех намеченных планов.

В 2014 году товарооборот между Республикой Беларусь и Вологодской областью составил 386 млн. долларов США и по сравнению с 2013 годом сократился на 24,6%. Экспорт белорусских товаров составил 158 млн. долларов, что на 1,2% ниже, чем в 2013 году. Импорт вологодской продукции в Беларусь снизился на 35,2% до 228 млн. долларов.

В настоящее время из Беларуси в Вологодскую область поставляется автотракторная техника, устройства на жидких кристаллах, оптические инструменты, части и принадлежности для автомобилей и тракторов, изделия из цемента, бетона и искусственного камня, сельскохозяйственная продукция.

Импортируется из этого региона в Беларусь металлопрокат, прутки, уголки и профили из нелегированной стали, а также минеральные удобрения. Сейчас прорабатывается вопрос поставки полиэтиленовых труб.



## **Белорусские вальщики леса примут участие в чемпионате лесорубов Эстонии**

**5 июня, Минск /Корр. БЕЛТА/. Команда концерна "Беллесбумпром" представит Беларусь на открытом чемпионате лесорубов Эстонии, который стартовал сегодня и продлится по 7 июня. Об этом БЕЛТА сообщили в пресс-службе концерна.**

"В сборную команду вошли лучшие вальщики леса, которые традиционно демонстрируют высокие результаты на региональных и республиканских соревнованиях, - отметила пресс-секретарь Ружена Новицкая. - Это Анатолий Андрон из ОАО "Плещеницлес", Сергей Телеш из ОАО "ФандОК", а также Виктор Ганчук из ОАО "Могилевдрев".

Все три вальщика леса представляли команды концерна на республиканском открытом чемпионате Беларуси "Лесоруб-2014". Тогда две команды "Беллесбумпрома", в состав которых они входили, продемонстрировали высокий уровень мастерства, завоевав три командных кубка, одну золотую, одну серебряную и две бронзовые медали.

Руководителем команды является Николай Потоцкий, который на протяжении более десятка лет занимался подготовкой национальных сборных команд лесорубов Беларуси.

В концерне отметили, что к участию в чемпионате Эстонии белорусские вальщики леса готовились усердно и потому рассчитывают показать достойный результат.

## **Белорусские лесорубы успешно выступили на чемпионате в Эстонии**

**9 июня, Минск /Корр. БЕЛТА/. Белорусские вальщики леса завоевали три призовых места на открытом чемпионате лесорубов Эстонии. Об этом БЕЛТА сообщили в пресс-службе концерна "Беллесбумпром".**

Так, Анатолий Андрон из ОАО "Плещеницлес" занял второе место в упражнении "Комбинированная раскряжевка". В групповом упражнении "Эстафета" белорусская команда также показала второй результат. Второе почетное место белорусская команда заняла и в неофициальном общекомандном зачете, уступив только действующим чемпионам мира - команде

Финляндии.

Чемпионат проходил 5-7 июня в ходе 35-х Международных Ганзейских дней. В нем приняли участие 29 вальщиков леса из Эстонии, Беларуси, Латвии, Литвы и Финляндии.

Беларусь на этих соревнованиях представляла команда концерна "Беллесбумпром", в состав которой вошли Анатолий Андрон из ОАО "Плещеницлес", Сергей Телеш из ОАО "ФанДОК" и Виктор Ганчук из ОАО "Могилевдрев". Тренер команды - Николай Потоцкий.

Победителем чемпионата стал многократный призер мировых первенств финн Юкка Перамяки.



## **БЕЛОРУССКИЙ ОПЫТ ИЗУЧАЮТ ПРОФСОЮЗЫ ЛЕСНЫХ ОТРАСЛЕЙ СНГ**

**13:21 10.06.2015**

Сегодня делегация Центрального Совета Федерации профсоюзов работников лесных отраслей СНГ посетит деревообрабатывающее предприятие концерна «Беллесбумпром» ОАО «Борисовдрев».

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна «Беллесбумпром», гости ознакомятся с производственной деятельностью модернизированного предприятия, с тем, как на нем организован труд работников и какие меры принимаются по охране труда. Кроме того, члены делегации заинтересованы изучить опыт совместной работы нанимателя и профсоюза. Делегация Центрального Совета Федерации профсоюзов работников лесных отраслей СНГ прибыла в Минск по приглашению Белорусского профсоюза работников леса. В ее состав вошли руководители профсоюзных организаций лесного комплекса из ряда регионов России и всех стран Содружества Независимых Государств.

Цель визита – изучение опыта взаимодействия профессионального союза с работодателями, организации защиты прав и социальных гарантий трудящихся в лесном комплексе республики.

## **БЕЛОРУССКАЯ МЕБЕЛЬ «ПИНСКДРЕВ» ПРЕДСТАВЛЕНА НА ВЫСТАВКЕ В КАЗАХСТАНЕ**

**17:01 10.06.2015**

Компания «Пинскдрев» принимает участие в 20-й Международной выставке «Мебель и Интерьер-2015», которая походит с 10 по 13 июня в Казахстане.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе предприятия, большое количество компаний мебельной отрасли из разных стран представят на экспозиции уникальные материалы и технологии производства, новейшие модели мебели для офиса и дома, практичную, функциональную фурнитуру и разного рода комплектующие.

Для посетителей выставки будут освещены все актуальные темы – от наполнения дизайна интерьера декоративными элементами до реставрации мебели и средств по уходу за ней. Современное оборудование (станки, инструменты и многое другое), лесопродукция, материалы для деревообрабатывающей промышленности, а также бытовая техника и товары для дома. Представители холдинга «Пинскдрев» проведут квалифицированные консультации покупателей и деловые переговоры с партнерами о сотрудничестве, познакомят гостей выставки с высококачественной мебельной продукцией из Беларуси. Будут представлены лучшие образцы уютных и стильных новинок, а изящество и роскошь моделей подчеркнут уникальность белорусской мебели.

## **МЕБЕЛЬНЫЙ ХОЛДИНГ «ЗОВ» ОТКРЫЛ НОВУЮ ФАБРИКУ**

**10:37 16.06.2015**

СООО «ЗОВ-ЛенЕвромебель» введена в эксплуатацию новая фабрика по производству изделий из натурального дерева, сообщает портал «Блог Гродно s13.ru».

Новая фабрика выпускает межкомнатные двери, корпусную мебель, а также обеденные группы. Вся продукция производится из массива ясеня и ольхи. В ближайших планах запуск коллекции мебели из массива дуба, которая в первую очередь будет ориентирована на рынок стран Западной Европы.

Как отметил руководитель мебельного холдинга Олег Зуховицкий, сотрудники фабрики регулярно посещают все значимые европейские отраслевые выставки, в первую очередь в странах, которые традиционно являются лидерами европейской мебельной моды таких, как Италия и Германия. Там они знакомятся с модными тенденциями, перенимают опыт.

«В этом году мебельный холдинг «ЗОВ» впервые принял участие в выставке IMM Cologne 2015 в Кельне (Германия). Наш стенд пусть и был скромным по сравнению с итальянскими и немецкими грандами, но, тем не менее он достойно представил наше предприятие в рамках секции Living Kitchen, под которую было отведено несколько павильонов для презентации новинок кухонной мебели. В результате мы получили несколько интересных предложений о сотрудничестве, которые в настоящий момент активно отрабатываются отделом маркетинга. И на этом мы останавливаться не собираемся», - рассказал он.

Новая фабрика ООО «Зов Трейд Инвест» расположилась в Северном промышленном узле Гродно на территории СЭЗ «Гродноинвест».

Базируясь на более чем 15 летнем опыте, для нового предприятия были приобретены только самые современные автоматические линии ведущих европейских поставщиков: немецкие деревообрабатывающие станки, итальянские покрасочные роботы и другое оборудование.

Новая фабрика стала местом работы для 400 человек.

ООО «ЗОВ-ЛенЕвромебель» входит в состав концерна «Беллесбумпром». Оно является крупным белорусским производителем мебели для кухонь, гостиных, спален, обеденных зон и одним из немногих крупных производителей, изготавливающих мебель по индивидуальным заказам в больших объемах на высокотехнологичном оборудовании.

Вся производимая продукция сертифицирована. Система менеджмента качества на предприятии соответствует требованиям ISO 9001-2008, что также подтверждено соответствующими сертификатами.

## **НА РЕАЛИЗАЦИЮ ИНВЕСТИЦИОННОГО ПРОЕКТА ОАО «ФАНДОК» ПО ВЫПУСКУ СВЕРХТОНКИХ ДРЕВЕСНО-СТРУЖЕЧНЫХ ПЛИТ НАПРАВЛЕНО БОЛЕЕ 40 МЛН. ЕВРО**

**12:48 17.06.2015**

Предприятие «ФанДОК» концерна «Беллесбумпром» – первый и в настоящее время единственный в республике производитель сверхтонкой древесно-стружечной плиты (ДСтП), толщина которой может составлять всего 2,5 мм (максимум – 6 мм).

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе Беллесбумпрома, новый цех введен в эксплуатацию в конце 2014 года. На реализацию инвестиционного проекта направлено более 40 млн. евро.

Мощность производства составляет 23-30 тыс. куб. м. плит в год.

Плиты изготавливаются путем горячего прессования древесной стружки, смешанной со связующим веществом. При производстве данных плит применяется сверхтонкая древесная стружка высокого качества и низкотоксичные карбамидоформальдегидные связующие, обеспечивающие содержание свободного формальдегида в соответствии классом эмиссии E-1.

Для повышения предела прочности при изгибе и растяжении плиты изготавливаются в три слоя с различным дозированием стружки и клеевого состава внутреннего и наружных слоев.

ДСтП полностью соответствует всем требованиям ТУ ВУ 700060473.001-2014 и СТБ EN 312-2009.

Тонкая древесно-стружечная плита выпускается с различным видом покрытия лицевых поверхностей (без покрытия, окрашенная с одной и двух сторон, кашированная).

ДСтП применяется в следующих областях: мебельная промышленность (внутренняя отделка шкафов-купе, мебель облегченной конструкции с использованием тамбурата, задние стенки корпусной мебели, днища выдвижных ящиков и т.д.); строительство (офисные перегородки, облицовочный материал для внутренней отделки стен, потолков, кровельные настилы, может использоваться в качестве ветрозащиты, звуко-, теплоизоляции, в изготовлении съемной опалубки, строительстве ограждений, разборных конструкций и т.д.); дверные полотна (например, двери гардеробных комнат), стеновые панели; основа для ламинированных напольных покрытий и упаковка.

Достоинства тонких ДСтП: плита ДСтП может являться отличным заменителем плит ДВП и МДФ, ХДФ, гипсокартона, прежде всего по ценовому фактору; стойкость покрытия к нанесению

царапин; высокая износостойкость; устойчивость к воздействию химических веществ; мелкоструктурная, гладкая древоподобная поверхность.

## **ПРЕДПРИЯТИЯ КОНЦЕРНА «БЕЛЛЕСБУМПРОМ» ЗА ЯНВАРЬ-АПРЕЛЬ УВЕЛИЧИЛИ ДОЛЮ ОТГРУЗОК ПРОДУКЦИИ В СТРАНЫ ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ НА 4,5%**

**14:00 17.06.2015**

Предприятия концерна «Беллесбумпром» за январь-апрель увеличили долю отгрузок продукции в страны дальнего зарубежья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,5%.

Если в прошлом году за 4 месяца отгрузки продукции в страны вне СНГ в общем объеме экспорта занимали 28,3%, то за аналогичный период текущего года эта доля составила 32,8%.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна, рост отгрузок продукции в дальнее зарубежье обеспечивается за счет принятия мер по диверсификации рынков сбыта, поиску новых партнеров в странах Востока и Азии, а также в ряде Европейских стран.

Так, в 2015 году впервые осуществлены поставки продукции предприятий концерна в Афганистан, Вьетнам, Китай, а также в Македонию.

Первые партии древесноволокнистых плит и фанеры поставлены в Афганистан, бумаги и картона в Китай и Македонию. Во Вьетнам отправлены круглые лесоматериалы. Совокупный экспорт в эти страны за январь-апрель составил 173 тыс. долларов США.

Увеличиваются постепенно отгрузки в такие страны как Соединенные Штаты Америки, Испания, Словакия, Словения, Турция и Венгрия. Например, в США продукции поставлено в 4 раза больше, в Испанию и Словакию – более чем в 2 раза. Совокупный экспорт на рынки этих стран составил более 4,3 млн. долларов США. В числе экспортной продукции – фанера, мебель, древесные плиты, деревянная тара, лесо- и пиломатериалы.

В качестве одного из перспективных направлений концерн «Беллесбумпром» рассматривает рынок Ирана. В феврале в эту страну была отправлена пробная партия плит МДФ производства ОАО «Мостовдрев» в объеме 200 куб. м. Покупателя полностью удовлетворило качество доставленной продукции, и в марте он дополнительно приобрел еще 1000 куб. м плиты. В мае с ним подписан контракт на поставку до конца июля еще 3170 куб. м этой продукции. В перспективе иранский партнер готов гарантированно закупать не менее 2,5 тыс. куб. м плит МДФ в месяц, что составляет до 25% производственных мощностей ОАО «Мостовдрев».

Кроме того, контракты на поставку плит МДФ в Иран заключили и ОАО «Гомельдрев», ОАО «Витебскдрев».

В настоящее время концерном активно ведутся переговоры о поставках продукции с партнерами из Катара и других стран Персидского залива.

За январь-апрель предприятиями концерна выполнено задание правительства по экспорту продукции на новые перспективные рынки сбыта. Из доведенного концерну на 2015 год объема экспорта в 900 тыс. долларов (в среднем - 75 тыс. долл. в месяц) за 4 месяца уже получено 368,9 тыс. долларов (в среднем 92,2 тыс. - в месяц).



## **Концерн "Беллесбумпром" наращивает экспорт продукции в страны дальнего зарубежья**

17.06.2015 | Автор: interfax.by

Предприятия концерна "Беллесбумпром" за январь-апрель текущего года увеличили долю отгрузок продукции в страны дальнего зарубежья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,5%, сообщили агентству "Интерфакс-Запад" в пресс-службе концерна.

"Если в прошлом году за 4 месяца отгрузки продукции в страны вне СНГ в общем объеме экспорта занимали 28,3%, то за аналогичный период текущего года эта доля составила 32,8%", - проинформировали в пресс-службе.



В концерне отметили, что рост отгрузок продукции в дальнее зарубежье обеспечивается за счет принятия мер по диверсификации рынков сбыта, поиску новых партнеров в странах Востока и Азии, а также в ряде европейских стран. "Так, в 2015 году впервые осуществлены поставки продукции предприятий концерна в Афганистан, Вьетнам, Китай, а также в Македонию", - подчеркнули в пресс-службе.

Первые партии древесноволокнистых плит и фанеры поставлены в Афганистан, бумаги и картона - в Китай и Македонию. Во Вьетнам отправлены круглые лесоматериалы. Совокупный экспорт в эти страны за январь-апрель составил \$173 тыс.

В концерне также констатируют постепенное увеличение отгрузок в такие страны, как США, Испания, Словакия, Словения, Турция и Венгрия. "Например, в США продукции поставлено в 4 раза больше, в Испанию и Словакию – более чем в 2 раза. Совокупный экспорт на рынки этих стран составил более 4,3 млн. долл. США", рассказали в пресс-службе.

В числе экспортной продукции – фанера, мебель, древесные плиты, деревянная тара, лесо- и пиломатериалы.

В качестве одного из перспективных направлений концерн "Беллесбумпром" рассматривает рынок Ирана. "В феврале в эту страну была отправлена пробная партия плит МДФ производства ОАО "Мостовдрев" в объеме 200 куб.м. В марте покупатель дополнительно приобрел еще 1000 куб.м плиты. В мае с ним подписан контракт на поставку до конца июля еще 3170 куб.м этой продукции", - констатировали в концерне.

Кроме того, контракты на поставку плит МДФ в Иран заключили ОАО "Гомельдрев" и ОАО "Витебскдрев".

В настоящее время концерном ведутся переговоры о поставках продукции с партнерами из Катара и других стран Персидского залива.

За январь-апрель предприятиями концерна выполнено задание правительства по экспорту продукции на новые перспективные рынки сбыта. Из доведенного Беллесбумпрому на 2015 год объема экспорта в \$900 тыс. (в среднем - \$75 тыс.) за 4 месяца уже получено \$368,9 тыс.

В состав концерна "Беллесбумпром" входит более 40 крупных предприятий различных форм собственности, которые консолидировано являются самым крупным потребителем заготавливаемой в стране древесины. В настоящее время на заводах и фабриках концерна перерабатывается почти 4 млн куб.м древесины. По прогнозам к 2017 году объемы потребляемой древесины превысят 7,8 млн. кубометров.



## **В январе-апреле 2015 г. «Беллесбумпром» увеличил долю экспорта в страны дальнего зарубежья на 4,5%**

17 июня. /Lesprom Network/. Предприятия концерна «Беллесбумпром» в январе-апреле 2015 г. увеличили долю отгрузки продукции в страны дальнего зарубежья по сравнению с аналогичным периодом прошлого года на 4,5%, об этом сообщает пресс-служба концерна.

Рост экспорта продукции за пределы СНГ обеспечивается за счет принятия мер по диверсификации рынков сбыта, поиску новых партнеров в странах Востока и Азии, а также в ряде европейских государств.

По итогам четырех первых месяцев 2015 г. предприятия концерна выполнили задание правительства по экспорту продукции на новые перспективные рынки. Из доведенного концерну на 2015 г. объема экспорта в \$900 тыс. (в среднем – \$75 тыс. в месяц) в январе-апреле получено \$368,9 тыс. (в среднем – \$92,2 тыс. в месяц).

## «Борисовдрев» и «Мостовдрев» — итоги модернизации ведущих деревообрабатывающих предприятий Беларуси



17.06.2015 - 21:07

Новости Беларуси. Тысяча и один рецепт производства из дерева. Белорусы активно расширяют ассортимент продукции из этого материала. Деревообработке в Беларуси уделяется внимание на уровне руководства страны. И это дает серьезный экономический эффект. Но потенциал у этого направления исчерпан не полностью.

Со спичками здесь не играют — их здесь производят. Коробок за коробком — в месяц с конвейера «Борисовдрева» ежемесячно сходит около 20 миллионов упаковок. Теперь спички завода приняли правильную

геометрическую форму — новое автоматизированное оборудование обеспечивает не только количество, но и качество.

Проводят модернизацию — щепки летят. Причем в прямом смысле. Ведь чтобы вывести производство на современный уровень, менять пришлось сам подход к ремеслу. Предприятие стало безотходным — остатки материала используются в качестве источника энергии. За последние два года изменился весь облик завода, старые помещения превратились в современные цеха, а от былой бесхозяйственности на территории завода не осталось и следа.

**Игорь Хаспулатов, главный инженер ОАО «Борисовдрев»:**

*В 2014 года была завершена модернизация всего предприятия. Как производственных цехов, так и энергетического комплекса с внедрением энергосберегающих технологий. В связи с модернизацией освоены новые виды продукции.*

Для работающих завода новые технологии стали настоящим подарком — ведь работать на автоматизированных машинах намного проще. К тому же, модернизация затронула и условия труда: появились гардеробные, душевые и комнаты приема пищи.

**Наталья Злобич, заместитель генерального директора ОАО «Борисовдрев»:**

*Условия труда в цехах стали совершенно другие. Цеха светлее, чище, удобнее для людей. Правда, и на Борисовском заводе первые попытки внедрения современных технологий и методов работы провалились с треском. Еще полтора года назад ни о какой модернизации здесь, казалось, даже и не слышали. На «Борисовдреве» даже не скрывали ни отсутствия новой линии производства, ни нарушений техники безопасности, ни даже нерационального использования ресурсов.*

Масштабная реконструкция деревообрабатывающего предприятия в Мостах началась несколько лет назад. Чтобы выпускать продукцию европейских стандартов, сначала полностью переоснастили фанерный цех, затем практически с нуля возвели новое производство по выпуску востребованных у мебельщиков плит HDF. Этот инвестпроект стоимостью около \$200 млн. позволил экспортировать продукцию с высокой степенью переработки.

**Сергей Ососов, генеральный директор ОАО «Мостовдрев»:**

*Конечно, проблема есть. Рынки подсели, с падением курса российского рубля наша продукция стала неконкурентоспособной, поэтому решаются комплексные задачи по снижению материалоемкости, затрат, чтобы вписаться в эти существующие сегодня цены.*

Одним из вариантов решения проблем стал отказ от использования природного газа. Актуальным остается и поиск новых рынков сбыта. Пробные партии плиты HDF отправлены в Афганистан,

Пакистан, а с Ираном уже подписан контракт на поставку продукции до конца 2015 года, сообщили в программе Новости «24 часа» на СТВ.



## Лукашенко требует более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли

18 Июнь 2015 11:44 | [Президент](#)



Алина Гришкевич - БЕЛТА/. **Президент Беларуси Александр Лукашенко требует более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли. Об этом глава государства заявил сегодня на совещании об актуальных вопросах развития организаций деревообработки, проблемах и путях решения, передает корреспондент БЕЛТА.**

"Мы уже не первый раз обсуждаем проблемы деревообрабатывающих предприятий и были также вынуждены принимать непопулярные решения по отдельным предприятиям, - подчеркнул Президент Беларуси. - Но, как мне докладывают, ситуация там не

радужная. Так называемые временные трудности затягиваются на довольно длительный период".

Как считает Александр Лукашенко, этому можно найти массу объяснений, что больше и делают руководители вместо того, чтобы принимать конкретные меры.

"Понятно, что рынки упали, конкуренты работают быстрее нас, ресурсы в России дешевле и прочее, - отметил Александр Лукашенко. - Но это просто разговоры и отговорки, которые сегодня не принимаются.

Те, кто мыслит подобными категориями, просто не чувствуют ситуацию вокруг. В Европе ресурсы еще дороже, а цены и качество, тем не менее, более приемлемы. Поэтому давайте не будем заниматься поиском внешних причин, а проанализируем реальную ситуацию и пути решения проблем. Даже если это так, как вы говорите, это тоже не имеет ничего общего с теми задачами, которые надо решать. Мы живем в тех условиях, в которых живем. И вы находитесь в соответствующих должностях для того, чтобы решать проблемы, которые есть в тех условиях, в которых мы живем".

Президент сказал, что в этом году правительство настаивало на принятии указа о реструктуризации долгов ряда предприятий, и указ был подписан. Через месяц появился новый проект указа. "При этом до сих пор непонятно, когда закончатся эти временные проблемы, как будут развиваться предприятия и смогут ли предложения правительства оздоровить деревообрабатывающую отрасль", - отметил Президент.

Он также подчеркнул, что никому не нужны пустые обещания. "Нельзя допустить самообмана и перекладывания решений на будущее, какие-то лучшие времена", - потребовал глава государства.

"Думаю, что премьер-министр очень четко и однозначно ответит на вопрос, зачем нужно было это совещание в ряду тех мероприятий, которые на уровне Президента проводились до сих. И для кого предлагается новая схема, обозначенная в проекте указа, - для самих предприятий или же для банков? Не получится ли так, что спрячем плохие долги в бюджете, а проблемы останутся нерешенными?" - задал резонные вопросы Александр Лукашенко.

Президент также поинтересовался: "Зачем мы вовлекаем Банк развития, когда каждый из кредитующих банков в состоянии на местах, в индивидуальном порядке решать возникающие вопросы, как это и должно быть. От вице-преьера Владимира Семашко жду объяснений и объективной информации о результатах проведенной модернизации. Вы ответственны за нее, причем с самого ее начала. Менялись директора, даже премьер-министры, а ситуация такая, какая она есть на сегодняшний день".

Развитие данной отрасли контролирует и Комитет государственного контроля. "Председатель КГК согласился со всеми предложениями правительства, и я хочу еще раз услышать Вашу принципиальную оценку ситуации", - отметил глава государства.

Он напомнил, что в модернизацию вложено более миллиарда долларов. "Что дальше? Будем заканчивать модернизацию и просто ждать, когда рынки сами поднимутся или принимать действенные меры по

развитию отрасли?" - поинтересовался Президент. Он также сказал, что хотел бы услышать альтернативные позиции по данным вопросам. -0-

**Видео:** [http://www.belta.by/ru/all\\_news/president/Lukashenko-trebuuet-bolee-effektivnyh-mer-po-resheniju-problem-v-derevoobrabatyvajuschej-otrasli\\_i\\_709243.html](http://www.belta.by/ru/all_news/president/Lukashenko-trebuuet-bolee-effektivnyh-mer-po-resheniju-problem-v-derevoobrabatyvajuschej-otrasli_i_709243.html)

## Лукашенко требует более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли



Номер снимка: 208493,01  
Дата поступления: 18.06.2015  
Автор: Николай Петров  
Место съемки: Минск  
Регион: Минск  
Ключевые слова: [Президент](#), [Лукашенко](#), [портрет](#), [Официальная фотоинформация](#), [Президент Республики Беларусь](#), [Власть](#)  
Рубрики: [Президент Республики Беларусь](#), [Власть](#)



**Описание.** Президент Беларуси Александр Лукашенко требует более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли. Об этом глава государства заявил 18 июня на совещании об актуальных вопросах развития организаций деревообработки, проблемах и путях решения. На снимке: Александр Лукашенко. Фото Николая Петрова, БелТА.

## Модернизация базовых предприятий "Беллесбумпрома" в основном завершена, но финансовая ситуация сложная - Кобяков

18 Июнь 2015 12:31 | [Экономика](#)

*/Алина Гришкевич - БЕЛТА/. Модернизация базовых предприятий концерна "Беллесбумпром" в основном завершена. Это отметил премьер-министр Андрей Кобяков, выступая сегодня на совещании об актуальных вопросах развития организаций деревообработки, проблемах и путях решения, передает корреспондент БЕЛТА.*

Глава правительства подчеркнул, что по трем предприятиям работа находится в завершающей стадии, при этом на предприятиях созданы условия по выпуску продукции без остановки действующих производств и ранее введенных очередей.

"Вместе с тем финансовая ситуация на базовых предприятиях деревообработки сложная, - констатировал Андрей Кобяков. - Движению вперед на модернизированных мощностях мешает закредитованность и, не побоюсь сказать, обвальная ситуация с ценами на внешних рынках. Как следствие - низкие цены и на внутреннем рынке". Так, премьер-министр назвал цены на ДСП, которые за период с четвертого квартала 2013 года по второй квартал 2015 года снизились почти в

два раза.

Премьер-министр также рассказал, что по десяти предприятиям имеется совокупный объем задолженности перед банками около Br15 трлн, из которых только "Ивацевичидрев" (у него задолженность чуть более 11% - Br1,7 трлн) показывает относительно стабильную работу.-0-

## **Президент Беларуси дал поручения по комплексному решению проблемных вопросов в деревообрабатывающей отрасли**

18 июня, Минск /Алина Гришкевич – БЕЛТА/. **Президент Республики Беларусь Александр Лукашенко потребовал более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли. Об этом глава государства заявил 18 июня на совещании об актуальных вопросах развития организаций деревообработки, проблемах и путях решения, сообщили БЕЛТА в пресс-службе белорусского лидера.**

"Мы уже не первый раз обсуждаем проблемы деревообрабатывающих предприятий и были также вынуждены принимать непопулярные решения по отдельным предприятиям, - подчеркнул Президент Беларуси. - Но, как мне докладывают, ситуация там не радужная. Так называемые временные трудности затягиваются на довольно длительный период". Как считает Александр Лукашенко, этому можно найти массу объяснений, что больше и делают руководители вместо того, чтобы принимать конкретные меры.

"Понятно, что рынки упали, конкуренты работают быстрее нас, ресурсы в России дешевле и прочее, - отметил Александр Лукашенко. - Но это просто разговоры и отговорки, которые сегодня не принимаются. Те, кто мыслит подобными категориями, просто не чувствуют ситуацию вокруг. В Европе ресурсы еще дороже, а цены и качество, тем не менее, более приемлемы. Поэтому давайте не будем заниматься поиском внешних причин, а проанализируем реальную ситуацию и пути решения проблем. Даже если это так, как вы говорите, это тоже не имеет ничего общего с теми задачами, которые надо решать. Мы живем в тех условиях, в которых живем. И вы находитесь в соответствующих должностях для того, чтобы решать проблемы, которые есть в тех условиях, в которых мы живем".

Президент сказал, что в текущем году правительство настаивало на принятии указа о реструктуризации долгов ряда предприятий, и указ был подписан. Через месяц появился новый проект указа. "При этом до сих пор непонятно, когда закончатся эти временные проблемы, как будут развиваться предприятия и смогут ли предложения правительства оздоровить деревообрабатывающую отрасль", - усомнился Президент.

Он также подчеркнул, что никому не нужны пустые обещания. "Нельзя допустить самообмана и перекладывания решений на будущие, какие-то лучшие времена", - потребовал глава государства.

"Думаю, что премьер-министр очень четко и однозначно ответит на вопрос, зачем нужно было это совещание в ряду тех мероприятий, которые на уровне Президента проводились раньше. И для кого предлагается новая схема, обозначенная в проекте указа, - для самих предприятий или же для банков? Не получится ли так, что спрячем плохие долги в бюджете, а проблемы останутся нерешенными?" - задал резонные вопросы Александр Лукашенко.

Президент также поинтересовался: "Зачем мы вовлекаем Банк развития, когда каждый из кредитуемых банков в состоянии на местах в индивидуальном

порядке решать возникающие вопросы, как это и должно быть. От вице-преьера Владимира Семашко жду объяснений и объективной информации о результатах проведенной модернизации. Вы ответственны за нее, причем с самого ее начала. Менялись директора, даже премьер-министры, а ситуация такая, какая она есть на сегодняшний день".

Развитие данной отрасли контролирует и Комитет государственного контроля. "Председатель КГК согласился со всеми предложениями правительства, и я хочу еще раз услышать Вашу принципиальную оценку ситуации", - отметил глава государства.

Он напомнил, что в модернизацию вложено более миллиарда долларов. "Что дальше? Будем заканчивать модернизацию и просто ждать, когда рынки сами поднимутся, или принимать действенные меры по развитию отрасли?" – задал вопросы Президент. Александр Лукашенко поинтересовался альтернативной позицией по данным вопросам.

Глава государства дал ряд поручений, направленных на комплексное решение всех проблемных вопросов в деревообрабатывающей отрасли. -

## **В Беларуси разрабатывается система мер для повышения эффективности деревообработки**

18 Июнь 2015 13:50 | [Экономика](#)

**Корр. БЕЛТА/. В Беларуси разрабатывается система мер для повышения эффективности деревообрабатывающей отрасли. Об этом сегодня журналистам сообщил премьер-министр Андрей Кобяков, передает корреспондент БЕЛТА.**

По словам Андрея Кобякова, правительству поручено дополнительно изучить предложенные меры, перед тем как окончательно внести их на рассмотрение Президенту.

Премьер напомнил, что в этом году глава государства подписал указ, который облегчил обслуживание финансовой задолженности деревообрабатывающих предприятий. Документ был принят, исходя из непростой ситуации, в которой оказалась отрасль в силу внешних и внутренних причин. Результативность принятых мер была проанализирована сегодня на совещании по актуальным вопросам развития организаций деревообработки, отметил Андрей Кобяков.

"Причем рассматривалась совокупность проблем. Обслуживание финансовой задолженности было не единственной темой. Речь шла о снижении затрат, повышении качества продукции, диверсификации рынков сбыта", - рассказал руководитель правительства.

Он обратил внимание, что деревообрабатывающие предприятия за пять месяцев текущего года направили в страны дальнего зарубежья 32% от общего объема выпущенной продукции. Для сравнения в 2012 году этот показатель едва превышал 20%. "Результаты есть, но пока они не удовлетворяют, - подчеркнул премьер. - Были наработаны предложения, как более быстрыми темпами обеспечить процесс вхождения наших предприятий на мировой рынок".

Андрей Кобяков отметил, белорусская деревообработка по объемам выпускаемой продукции становится важным игроком на региональном рынке. В этой связи, по словам премьера, необходимо системно повышать качество менеджмента, искать новые подходы в реализации продукции, разрабатывать эффективные маркетинговые стратегии.

## **Снопков: "Беллесбумпром" должен стать центром аудита применяемых в деревообработке технологий**

[Экономика](#)

18 июня, Минск /Корр. БЕЛТА/. **Концерн "Беллесбумпром" должен стать центром аудита применяемых в деревообработке технологий. Об этом сегодня журналистам заявил заместитель главы Администрации Президента Николай Снопков, передает корреспондент БЕЛТА.**

Николай Снопков проинформировал, что во время совещания об актуальных вопросах развития организаций деревообработки, которое состоялось сегодня у главы государства, Администрация Президента внесла несколько блоков предложений.

Так, "Беллесбумпром" должен перестать быть административной единицей, полагают в Администрации Президента. "Концерн должен стать центром компетенции, аудита технологий, применяемых на предприятиях. Он должен объединить бизнес-процессы, связанные с развитием деревообработки внутри страны", - отметил Николай Снопков.

Что касается Белорусской лесной компании, то она в свою очередь должна перестать быть прослойкой между производителем и получателем контракта. В Администрации Президента видят предназначение компании в том, чтобы она возглавила маркетинговую работу, сама занималась поиском контрактов и прежде всего была заинтересована в том, чтобы на 100% загружать производственные мощности.

Замглавы Администрации Президента обратил внимание, что полная загрузка предприятий "Беллесбумпрома" позволит перерабатывать только половину заготавливаемой в стране древесины. Для освоения остальных ресурсов необходимо привлекать инвестора, причем такого, который займется глубокой переработкой леса.

Реализация этих предложений поспособствует успешному развитию предприятий деревообработки, позволит увеличить объем продукции с высокой добавленной стоимостью, подчеркнул Николай Снопков.-

## **Предприятия "Беллесбумпрома" в январе-мае увеличили поставки ДВП на внутренний рынок в 1,6 раза**

18 июня, Минск /Корр. БЕЛТА/. **Предприятия "Беллесбумпрома" за январь-май 2015 года по сравнению с аналогичным периодом прошлого года увеличили поставки древесно-волоконистых плит на внутренний рынок на 56,2%, обоев - на 27,7%, сообщили БЕЛТА в пресс-службе концерна.**

Также по сравнению с январем-маем прошлого года увеличен объем поставок изделий санитарно-гигиенического назначения (на 17%), древесно-стружечных плит (на 15%), мебели (на 11,6%). Это, пояснили в концерне, - результат совместной с Министерством торговли активной работы по насыщению внутреннего рынка импортозамещающими товарами.

Возможность заменить на внутреннем рынке импортную продукцию отечественной появилась с вводом в эксплуатацию модернизированных деревообрабатывающих и целлюлозно-бумажных предприятий, подчеркнули в концерне. Замещение идет по 30 товарным позициям. В частности, это древесно-стружечные и древесно-волоконистые плиты (в том числе МДФ/ХДФ), фанера, различные виды бумаги, картона, ящики из гофрокартона и из негофрированного картона, бумажные мешки, газетная бумага, папки и скоросшиватели, лотки для упаковки яиц, изделия санитарно-гигиенического назначения, виниловые обои, напольные ламинированные покрытия, двери. Кроме того, с целью защиты внутреннего рынка постановлением Совета

Министров №28 от 20 января 2015 года было введено лицензирование импорта отдельных видов ДСП. Ограничительные меры введены в отношении импорта древесно-стружечных плит, аналоги которых благодаря проведенной модернизации предприятий концерна "Беллесбумпром" теперь производятся на территории Беларуси в достаточном количестве.

Согласно постановлению, по разовым лицензиям импортируются лишь отдельные виды древесно-стружечных плит. Разовые лицензии выдает Министерство торговли по согласованию с "Беллесбумпромом". Документ вступил в силу с 1 февраля текущего года, срок его действия - до 31 июля 2015 года. Однако в концерне намерены инициировать его продление. Это решение связано с тем, что лицензирование импорта плит ДСП в Беларусь вместе с расширением возможностей производства этой продукции ОАО "Ивацевичдрев" и ОАО "Речицадрев" позволят, по грубым оценкам, снизить импорт ламинированных ДСП с \$18 млн в 2014 году до \$3 млн в 2015-м, по сырым ДСП - с \$2 млн до \$0,6 млн.

Суммарный же эффект от комплексных действий по защите внутреннего рынка по году, по данным "Беллесбумпрома", составит порядка \$20 млн.-



## Александр Лукашенко требует эффективных решений в деревообработке

18.06.2015 - 13:36 <http://www.ctv.by/aleksandr-lukashenko-trebuuet-effektivnyh-resheniy-v-derevoobrabotke>



Новости Беларуси. Александр Лукашенко требует эффективных решений в деревообработке. Отрасль на постоянном контроле. 18 июня Президент провел совещание по развитию деревообрабатывающих предприятий. Кроме правительства, в нем приняли участие руководители заводов и топ-менеджеры банков страны, сообщили в программе Новости «24 часа» на СТБ.

Завершается масштабное обновление деревообрабатывающего комплекса. В модернизацию вложили более миллиарда евро.

Но сегодня предприятиям приходится работать на

фоне падения рынков. Продавать продукцию непросто. Многие заводы недостаточно загружены. Президент требует не пенять на временные трудности, а искать пути их решения.

### **Александр Лукашенко:**

*Мы уже не первый раз обсуждаем проблемы деревообрабатывающих предприятий, были также вынуждены принимать непопулярные решения по отдельным предприятиям. Но, как мне докладывают, ситуация там не радужная. Так называемые временные трудности затягиваются на довольно длительный период. Этому можно найти массу объяснений, что больше делают руководители вместо того, чтобы принимать конкретные меры.*

*Понятно, что рынки упали, конкуренты работают быстрее нас, ресурсы в России дешевле и прочее. Но это просто разговоры и отговорки, которые сегодня не принимаются. Те, кто мыслит подобными категориями, просто не чувствуют ситуацию вокруг. В Европе ресурсы еще дороже, а цены и качество, тем не менее, более приемлемы. Поэтому давайте не будем*



заниматься поиском внешних причин, а проанализируем реальную ситуацию и пути решения проблем. Даже если это так, как вы говорите, это тоже не имеет ничего общего с теми задачами, которые надо решать. Мы живем в тех условиях, в которых живем. И вы находитесь в соответствующих должностях для того, чтобы решать проблемы, которые есть в тех условиях, в которых мы живем.

В этом году правительство настаивало на принятии указа о реструктуризации долгов ряда предприятий — мы подписали указ. Через месяц появился новый проект указа. При этом до сих пор непонятно, когда закончатся эти проблемы, как будут развиваться предприятия и смогут ли предложения правительства оздоровить деревообрабатывающую отрасль.

Никому не нужны пустые обещания. Нельзя допустить самообмана и перекладывания решений на будущее, какие-то лучшие времена. Поэтому, думаю, премьер-министр очень четко и однозначно ответит на вопрос: зачем нужно было это совещание в ряду тех мероприятий, которые на уровне Президента проводились до сих пор? И для кого предлагается новая схема, обозначенная в проекте указа, — для самих предприятий или же для банков? Не получится ли так, что спрячем плохие долги в бюджете, а проблемы останутся нерешенными?

Правительство предлагает поэтапный механизм по оздоровлению деревообрабатывающих предприятий.

Многим сегодня требуется поддержка. Лучше всего дела обстоят сегодня на заводе в Ивацевичах. В целом, указом главы государства в качестве базовых модернизируемых предприятий были определены девять производств.

**Андрей Кобяков, премьер-министр Республики Беларусь:**

На предприятиях созданы условия по выпуску продукции без остановки действующих производств и ранее введенных очередей. Вместе с тем финансовая ситуация на базовых предприятиях деревообработки сложная. Движению вперед на модернизированных мощностях мешает значительная закредитованность и, не побоюсь сказать, обвальная ситуация с ценами на внешних рынках. Как следствие — низкие цены и на внутреннем рынке.

Правительством предложен поэтапный, ступенчатый механизм по оздоровлению деревообрабатывающих предприятий.

Фото. 18 июня Президент провел совещание по развитию деревообрабатывающих предприятий



18 июня 2015

[http://ont.by/news/our\\_news/problemnie-voprosi-derevoobrabotki-obsyzhdayut-na-soveschani-s-ychastiem-p](http://ont.by/news/our_news/problemnie-voprosi-derevoobrabotki-obsyzhdayut-na-soveschani-s-ychastiem-p)



## **Проблемные вопросы деревообработки обсуждают на совещании с участием Президента**

**Александр Лукашенко требует от правительства и руководителей предприятий более эффективных антикризисных мер.**

Отрасль ориентирована на собственное сырьё, в неё в последние годы было инвестировано более миллиарда евро. Но ожидаемого эффекта нет. Из девяти

предприятий модернизацию даже с опозданием завершили лишь пять. По сути, для всей деревообработки актуальной остаётся выход на безубыточную работу. С одной стороны сказывается высокая закредитованность — это обратная сторона модернизации, с другой — снижение спроса. На многих предприятиях складские запасы — за месяцы работы.

Президент призвал сконцентрироваться на поиске решения проблем.

Правительство представило Президенту проект указа, который предполагает финансовую поддержку деревообрабатывающих предприятий. Эта инициатива сейчас активно обсуждается.



18 Июня 2015 15:02

[http://www.tvr.by/news/prezident/prezident\\_trebuets\\_bolee\\_effektivnykh\\_mer\\_po\\_resheniyu\\_problemy\\_v\\_derevoobrabatyvayushchey\\_otrasli/](http://www.tvr.by/news/prezident/prezident_trebuets_bolee_effektivnykh_mer_po_resheniyu_problemy_v_derevoobrabatyvayushchey_otrasli/)

## **Президент требует более эффективных мер по решению проблем в деревообрабатывающей отрасли**

Об этом Глава государства заявил сегодня на совещании по актуальным вопросам развития данной отрасли, проблемах и путях решения. По словам Александра Лукашенко, в модернизацию деревообрабатывающих предприятий страны вложено более миллиарда евро, однако проблем по-прежнему немало. И речь в первую очередь о недостаточной загрузке производственных мощностей.

По итогам работы за январь – май текущего года 8 из 9 деревообрабатывающих организаций страны получили убыток от реализации продукции. На 4 предприятиях сорваны сроки модернизации. Кроме того, вся сфера - в высокой закредитованности.

В связи с этим Президент особо подчеркнул, что нужно срочно решать проблемы, а не прятать долги в бюджете. Подробности большого совещания у Главы государства - в наших вечерних выпусках.

18 Июня 2015 21:05

[http://www.tvr.by/news/prezident/prezident\\_belarusi\\_podvel\\_promezhutochnye\\_itogi\\_masshtabnoy\\_programmy\\_modernizatsii\\_derevoobrabotki/](http://www.tvr.by/news/prezident/prezident_belarusi_podvel_promezhutochnye_itogi_masshtabnoy_programmy_modernizatsii_derevoobrabotki/)

## **Президент Беларуси подвел промежуточные итоги масштабной программы модернизации деревообработки**

Большое совещание у Президента. Проблемы, с которыми столкнулась деревообрабатывающая сфера, к сожалению, затягиваются. Вопрос о приведении данной отрасли в чувство не раз поднимался на высшем уровне. Сегодня к нему вернулись вновь. Ситуация непростая - рынки упали, сроки модернизации на некоторых предприятиях сорваны, к тому же, отмечается высокая закредитованность. В итоге сфера, в которую уже вложили более миллиарда евро, и которая могла бы в разы увеличить валютные поступления - до сих пор по многим параметрам провальная. В этом ключе требование Главы государства звучало категорично - необходимы срочные эффективные меры по оздоровлению деревообработки. А это - действовать вопреки негативной мировой конъюнктуре, качественно прорабатывать бизнес-планы развития, опираться на доступные банковские ресурсы и менять философию продаж на более агрессивную. Пустые обещания приниматься не будут.

Подробности разговора о судьбе бренда "Белорусский лес" - в репортаже **Андрея Кривошеева**.

Модернизация деревообработки в Беларуси это, по сути, создание новой эффективной экономики в самом комфортном и естественном для страны, как говорят эксперты, кластере роста. Свое сырье - в избытке, не успеваем перерабатывать даже лучшую древесину. Технологии мирового уровня доступны и внедряются: от экологичной теплоизоляции до элитной дизайнерской мебели. Наконец, специалисты - есть своя школа и слаженные коллективы.

Впрочем, "узких" мест в программе также три. Это падение мировых цен, неэффективное бизнес-планирование и нехватка агрессивного маркетинга даже на ближайших рынках. Решению именно этих ключевых проблем отрасли и было посвящено сегодняшнее совещание у Главы государства. На финишную прямую модернизации деревообработка вышла весной. К 1 июня 5 из 9 ключевых "локомотивов" отрасли (в Ивацевичах, Борисове, Могилеве, Гомеле и Мозыре) закончили технологическую стадию. Еще четыре - на подходе. Витебск - производство МДФ и новых для

СНГ плит ХДФ. Это основа для отечественного ламината, подвесных потолков, корпусной мебели и декора стен. Готовность 63%. Бобруйский "ФанДок" с прошлого года выпускает тонкую ДВП, в декабре закончит фанерную линию. Непростая ситуация в Мостах, уже на 4 месяца задержан запуск линии ДВП. А ближе всех к финишу - Речица. Уже запущен цех по выпуску латофлекса - ортопедической основы для матрасов и кроватей - это новация даже для рынка ЕС, и ламинированной плиты - запуск буквально через месяц.

**Леонид Макаревич, директор фанерного завода ОАО "Речицадрев":** *"Продукция очень востребована у мебельщиков, и эта продукция мало кем выпускается в республике у нас. Поэтому мы сегодня уже имеем заказы на нее уже на несколько месяцев вперед. Буквально производство началось неделю назад. Идет одновременно набор и обучение людей, и, думаю, к концу месяца или к следующему мы уже выйдем на проектную мощность".*

Главный удар по Речице, как и по отрасли в целом, нанесли мировые цены. Двукратное шоковое падение по древесным плитам плюс попытки законсервировать рынки для своих производителей в Западной Европе. Генеральный не скрывает - тяжело, но к сентябрю полностью впишемся в новые цены, сократив затраты вдвое.

Показательно - как реагируют на мировое падение наши конкуренты из мировой "зеленой" пятерки лидеров. Канада уходит в дорогой сегмент элитной эко-фанеры и бумаги. Штаты закрывают свой рынок и, пользуясь слабым долларом, осваивают Китай. Финляндия - при самых высоких ценах в Европе с 2009-го замораживает или вовсе останавливает производство. Швеция и Норвегия делают ставку на специализацию и удержание традиционных рынков Британии, Германии, Голландии и Италии. При этом "рыночный" Евросоюз подыгрывает своим производителям далеко не рыночной высокой ввозной пошлиной.

Признавая реалии рынка (Беларусь не на острове), Президент требует не списывать все на цены и соседей. Никакого самообмана в проекте ценой в миллиард евро быть не может. Деревообработка как отрасль должна, наконец, стать эффективной системой от заготовки и производства до биржи и мебельного магазина.

Так называемые временные трудности затягиваются на довольно длительный период. Этому можно найти массу объяснений, что больше и делают руководители вместо того, чтобы принимать конкретные меры.

Понятно, что рынки упали, конкуренты работают быстрее нас, ресурсы в России дешевле и прочее. Но это просто разговоры и отговорки, которые сегодня не принимаются. Те, кто мыслит подобными категориями, просто не чувствуют ситуацию вокруг. В Европе ресурсы еще дороже, а цены и качество, тем не менее, более приемлемы. Поэтому давайте не будем заниматься поиском внешних причин, а проанализируем реальную ситуацию и пути решения проблем. Мы живем в тех условиях, в которых живем. И вы находитесь в соответствующих должностях для того, чтобы решать проблемы, которые есть. Никому не нужны пустые обещания. Нельзя допустить самообмана и перекалывания решений на будущее, какие-то лучшие времена.

К ценовому шоку и протекционизму партнеров Беларусь оказалась не готова, даже в бизнес-планах - признает премьер. Но поддержка государства по свежему апрельскому указу Президента уже работает. Снижено кредитное бремя, ведется диверсификация поставок. Кстати, перспективные рынки Средней Азии и залива - от Азербайджана и Казахстана до Ирана нашими экспортёрами уже осваиваются.

Свой взгляд и конкретные меры по развитию отрасли по поручению Главы государства к совещанию подготовили банкиры и финансисты, Комитет госконтроля и Администрация Президента. Среди решений, поддержанных белорусским лидером, - активное импортозамещение и развитие внутреннего спроса - тем более что эпоха пластиковых евроремонтных - уже прошлое, в моде - экологичное и натуральное в строительстве и отделке.

Второе - бизнес-планы должны быть индивидуальными, с учетом рынков, маркетинга и финансовых условий. И третье, ключевые игроки отрасли - концерн и Белорусская лесная компания перестают быть чиновниками и сторонними наблюдателями, а на деле возглавляют комплексный аудит технологий и продвижение продукции.

Что касается Белорусской лесной компании, то она в свою очередь должна перестать быть прослойкой между производителем и получателем контракта. В Администрации Президента видят предназначение компании в том, чтобы она возглавила маркетинговую работу, сама занималась

поиском контрактов и, прежде всего, была заинтересована в том, чтобы на 100% загружать производственные мощности.

Полная загрузка предприятий "Беллесбумпрома" позволит перерабатывать только половину заготавливаемой в стране древесины. Для освоения остальных ресурсов необходимо привлекать инвестора, причем такого, который займется глубокой переработкой леса.

Вся система предложенных мер должна "перезагрузить" эффект от модернизации и подготовить отрасль к новому всплеску спроса.

Ведь, по данным профильного европейского комитета ООН по лесоматериалам, через 6 лет и только в Европе суммарный дефицит по основным товарным позициям превысит 60 миллионов кубометров. Самой чувствительной станет нехватка фанеры, плит, бумаги и картона. Т. е. тех самых новинок, на которые сделали ставку в Беларуси еще в 2006-м, запуская процесс масштабной модернизации деревообработки.



[http://ont.by/news/our\\_news/proizvodstvennaya-baza](http://ont.by/news/our_news/proizvodstvennaya-baza)

20:50

## Производственная база

**На уходящей неделе Президент провёл два важных совещания – по деревообработке и по крупным машиностроительным предприятиям.**

Погрузка товара в режиме нон-стоп: на Брест, Варшаву и Смоленск. Производственная мощность предприятия «Ивацевичдрев» позволяет отгружать до 30 фур в сутки с древесно-стружечными плитами, ламинированными и обычными. На первый взгляд всё просто: подъезжают машины, загружаются, уезжают. Но поиск клиентов в кризис – весьма сложная стратегическая игра, условия которой сегодня диктует покупатель. Парад девальваций национальных валют у традиционных партнёров – в России, Казахстане, Азербайджане –заставляет перераспределять экспортные потоки.

**Владимир Шульга, генеральный директор предприятия «Ивацевичдрев»:** «Мы в этом году начали работать с Польшей. И сегодня она занимает 15% в экспорте. К новому году поставки увеличим, потому что есть и желание, и контракты».

И это с учётом признанного в Европе польского качества аналогичной продукции. Впрочем, нельзя исключать, что авторитет зарубежному производителю иногда зарабатывали белорусы. Были случаи, утверждает директор, когда ивацевичские плиты перепродавались под видом самых известных мировых брендов. Такое признание, конечно, льстит, но теперь своё имя на рынке приходится защищать, маркируя каждую единицу.

Работа с полной загрузкой позволяет снизить себестоимость плит, а самая современная линия – выпускать продукт высокого качества. В коллекции ламинированных ДСП более 100 декоров различных цветов и структур. Это позволяет воплотить любые идеи мебельного дизайна, а в отделке помещений создать реалистичный вид: «под дерево», «металл» или «ткань». Причём материал будет натуральным, в отличие от пластиковых евроремонтных, мода на которые осталась в прошлом. В общем, Беларусь и здесь подтверждает свой статус признанного производителя всего натурального.

Сам завод – это территория роботов и автоматики. Весь процесс на линии контролируют всего 30 человек. Виталий Мозолевский успел поработать на старом производстве (его уже закрыли) и может сравнивать уровень технологий.

**Виталий Мозолевский, оператор предприятия «Ивацевичдрев»:** «Там приходилось вести больше визуальный контроль, самому смотреть за движением транспортёров, двигателей. А здесь везде датчики».

В программе модернизации деревообрабатывающей отрасли, а её стоимость превысила миллиард евро, только крупных девять проектов. «Ивацевичдрев» пусть и не рядовой, но лишь один из них.

Это не новая линия или цех. По сути, это новый современный завод. Масштаб этого проекта лучше всего виден с высоты птичьего полёта.

Цеха (ДСП, ламинирования, пропитки), энергоустановка, склад. Новый завод работает два года. Это было лучшее время для деревообработки – цены на продукцию держались на максимуме при стабильном спросе – сказался строительный бум. Предприятие успело нарастить мускулы: отдать львиную долю кредитов, наработать клиентскую базу. И сегодня такой задел позволяет работать стабильно и без убытков.

Остальным повезло меньше – из-за срывов сроков модернизации потеряно в буквальном смысле драгоценное время. Предприятия в Борисове, Могилеве, Гомеле, Мозыре обновление только завершили. В Витебске, Речице, Мостах и Бобруйске к сдаче новых линий лишь готовятся.

Получается «заколдованный круг». Став технологичной, отрасль готова предложить качественный товар – фанеру, плиты ДСП, МДФ и ламинат (многое из этого раньше было сугубо заграничным), но цены из-за кризиса упали. Найти выгодного клиента в таких условиях непросто. Отсюда для некоторых и работа на склад, и малая – от 7 до 30 % – загрузка новых линий, что, в свою очередь, не позволяет снижать себестоимость.

**Андрей Кобяков, премьер-министр Беларуси:** «Движению вперёд на модернизированных мощностях мешает значительная закредитованность и обвальная ситуация с ценами на внешних рынках. Как следствие – низкие цены и на внутреннем рынке. Цена на ДСП снизилась с 214 долларов в конце 2013 года до 114 в 2015 году».

Главная цель президентского совещания – разработка стратегии по выводу перспективной отрасли, которая ориентирована на собственное сырьё, из кризисного упадка. Александр Лукашенко ориентировал управленцев на действенные меры.

Государство готово оказать финансовую поддержку – в апреле предприятия уже получили отсрочку при погашении кредитов, но взамен нужны действенные антикризисные стратегии, которые предусматривают и снижение затрат, и диверсификацию рынков сбыта, и новые методы продвижения товара. Вопрос «что нового в производстве и продажах?» задавали на нескольких модернизированных предприятиях.

Предприятие «Гомельдрев» запустило новую линию по производству МДФ и обновило фанерное производство. Но на складе все ещё полугодовой запас продукции.

**Владимир Манжос, заместитель генерального директора предприятия «Гомельдрев»:** «Если до 2014 года у нас был высоколиквидный продукт, предоплата достигала двух-трёх месяцев за фанеру. Российский рубль упал, и цена фанеры на российском рынке на 30-40% ниже, чем цена у нас. Кроме того, они ещё наши основные рынки – это Прибалтика, Польша, Литва – забрали. Поэтому проблемы с фанерой».

Пойдёт ли впрок урок агрессивного менеджмента? Нынешний антикризисный план предприятия включает переориентацию экспорта: приоритет регионам, где нет лесов (это Азия и страны Персидского залива) и где сырьё дорогое (европейское направление).

**Николай Свинцицкий, водитель (Украина):** «Наша фирма уже не в первый раз здесь загружается, мой коллега уже приезжал сюда, тоже говорит, что хорошо, быстро, чётко грузят, всё нормально. Мы везем на Киев, заказ большой».

На «Мостовдреве» особое внимание – всем звеньям технологической цепочки, в том числе и отгрузке товара. После модернизации здесь освоили выпуск фанеры европейского формата, размер которого несколько больше, чем привычный для нашего рынка. А также запустили линию МДФ толщиной от 5 до 40 миллиметров. Портфель заказов на этот год, говорит директор, практически сформирован.

**Сергей Ососов, генеральный директор предприятия «Мостовдрев»:** «Предприятие решает три основные задачи: продажа продукции, снижение затрат, чтобы конкурировать с аналогичными заводами других стран. За три месяца работы этого завода “Мостовдрев” наработал ряд контрактов. Пробные партии в объёме трёх тысяч отправили на Иран, сегодня грузятся вагоны на Иран. Пробные партии отправлены в Афганистан, Пакистан, идёт работа по заключению контрактов».

Модернизация деревообработки имеет свои этапы, редкий из которых обошёлся без «сучка и задоринки». Опыта технологического обновления в стране не было – в 2006 году, когда программа стартовала, самому молодому предприятию отрасли было 40 лет. Когда сроки обновления отрасли

стали затягиваться, Александр Лукашенко был вынужден взять ситуацию под личный контроль и посетить практически каждый из заводов: не обошлось без жёстких кадровых решений и даже уголовных дел. Сегодня новые производства построены, но не все проблемы решены. Так стоило ли начинать? Этот вопрос мы адресовали директору предприятия «Ивацевичдрев». В прошлом Владимир Шульга руководил концерном «Беллесбумпром» и, по сути, начинал программу модернизации. А в кресле директора завода оказался после одного из президентских визитов.

**Владимир Шульга, генеральный директор предприятия «Ивацевичдрев»:** «Мы бы ничего не сэкономили. Предприятия выработали свой ресурс. На карте было бы 10 точек, где тысячные коллективы были бы безработными. Второе: ресурс сырьевой, его надо перерабатывать. Третье: чем тогда торговать? Здесь 70% – отечественный продукт. Не развивать свой сырьевой ресурс, тогда чем заниматься?»

На совещании обсуждались не только действия конкретных предприятий, но и в целом переход от технологической модернизации к управленческой. Это означает серьёзные изменения в госструктурах, в частности, обновиться должен и концерн «Беллесбумпром».

**Николай Снопков, заместитель главы Администрации Президента Беларуси:** «“Беллесбумпром” должен перестать быть административной единицей, а должен стать центром компетенции, центром аудита технологий, центром, который объединяет бизнес-процессы».

**Владимир Ковалкин, эксперт по вопросам государственной службы:** «В мировой практике есть понятие – управляющая компания. Это центр сосредоточения управленческих технологий. Она занимается развитием бизнеса и производств. Что касается концернов, скорее всего, речь идёт о центрах управления, которые бы могли эффективно развивать группы предприятий. Это мировая практика, и это эффективно».

Об эффективности управленческих схем говорили и на совещании, которое было посвящено ситуации в машиностроении, где схожие с деревообработкой проблемы – просели рынки, упал спрос, девальвация российского рубля. И если в прошлом году в товарных единицах Беларусь продала в Россию больше техники, то по валютным поступлениям – потери.

Как известно, директору предоставлено право экономического риска. Оправданного, прежде всего, снижением себестоимости продукции, стимулированием работников, поиском новых рынков сбыта. И несмотря на объективные проблемы, вызванные мировой экономической рецессией, промышленные флагманы активно закрепляются на новых перспективных площадках. Именно на это нацелены и недавние переговоры с руководством крупнейших экономик – Индии и Китая, готовым к глобальному сотрудничеству Пакистаном. С учётом новых контрактов и сборочных производств тракторов, грузовиков и другой крупной техники, Президент одобрил правительственные предложения по господдержке промышленных гигантов. Но и предупредил: отчитаться придётся буквально за каждый рубль.

---

**В студии «Контуров» – заместитель председателя Белорусской научно-промышленной ассоциации Георгий Гриц.**

---



<http://www.ctv.by/aleksandr-lukashenko-trebuuet-effektivnyh-resheniy-v-derevoobrabotke>



## **Александр Лукашенко требует эффективных решений в деревообработке**

18.06.2015 - 20:15

Новости Беларуси. Итак, снова деревообработка. Речь об одной из самых убыточных отраслей последних лет в нашей стране шла сегодня, 18 июня, на совещании у президента. Конечно, предприятиям сейчас приходится работать на

фоне падения рынков, но это не повод списывать неудачи на внешние факторы. Временные трудности затянулись. Таков недвусмысленный сигнал от Александра Лукашенко. О шагах, которые стоит предпринять, в сюжете программы Новости «24 часа» на СТВ.

**Алексей Мартиненко, СТВ:**

*В Беларуси работает девять крупных деревообрабатывающих предприятий. В их развитие вложено больше миллиарда евро. Но отплатить государству той же монетой до сих пор не получается ни у одного из них.*

За эту отрасль взялись неслучайно. Лесов в Беларуси предостаточно, а это местное сырье, на которое не надо тратить валюту. Более того, можно ее зарабатывать, продавая готовый товар за границу. Казалось бы, есть все условия. Нет одного – результата. В его поисках не раз собирались совещания на высшем уровне, менялось руководство предприятий. История с «Борисовдревом», наверное, самая резонансная. Сегодня модернизация здесь подошла к финишу. Обновили и оборудование, и технологии.

**Юлия Терентьева, заместитель начальника цеха МДФ ОАО «Борисовдрев»:**

*Все наше оборудование оснащено автоматическим режимом, поэтому с ним очень легко работать.*

Дело за продажами. Спрос есть практически на все. Сложности возникли только в последнее время с таким, казалось бы, «народным» товаром, как спички.

**Игорь Шинкевич, заместитель генерального директора по коммерческим вопросам ОАО «Борисовдрев»:**

*Из-за того, что доллар шатнуло и российский рубль упал, продукция стала неконкурентоспособной на российском рынке, поэтому цена в России значительно занижена. Но, в общем, пользуется продукция спросом.*

Из девяти предприятий без убытка сейчас работает только одно – «Ивацевичдрев». Все остальные до сих пор не могут похвастаться прибылью. Понятие «временные трудности» стало уж слишком растяжимым, – отметил президент.

Представители правительства, Комитета госконтроля, банков и предприятий деревообработки снова собрались за одним столом переговоров. Время дать оценку сложившейся ситуации.

**Александр Лукашенко, президент Республики Беларусь:**

*Мы уже не первый раз обсуждаем проблемы деревообрабатывающих предприятий, были также вынуждены принимать непопулярные решения по отдельным предприятиям. Но, как мне докладывают, ситуация там не радужная. Так называемые временные трудности затягиваются на довольно длительный период. Этому можно найти массу объяснений, что больше делают руководители вместо того, чтобы принимать конкретные меры.*

*Понятно, что рынки упали, конкуренты работают быстрее нас, ресурсы в России дешевле и прочее. Но это просто разговоры и отговорки, которые сегодня не принимаются. Те, кто мыслит подобными категориями, просто не чувствуют ситуацию вокруг. В Европе ресурсы еще дороже, а цены и качество, тем не менее, более приемлемы. Поэтому давайте не будем заниматься поиском внешних причин, а проанализируем реальную ситуацию и пути решения проблем. Даже если это так, как вы говорите, это тоже не имеет ничего общего с теми задачами, которые надо решать. Мы живем в тех условиях, в которых живем. И вы находитесь в соответствующих должностях для того, чтобы решать проблемы, которые есть в тех условиях, в которых мы живем.*

*В этом году правительство настаивало на принятии указа о реструктуризации долгов ряда предприятий — мы подписали указ. Через месяц появился новый проект указа. При этом до сих пор не понятно, когда закончатся эти проблемы, как будут развиваться предприятия и смогут ли предложения правительства оздоровить деревообрабатывающую отрасль.*

Правительство предлагает поэтапный механизм по оздоровлению деревообработки. Поддержка требуется многим. По словам премьер-министра, цены на продукцию на соседних рынках резко упали – отсюда и проблемы.

**Андрей Кобяков, премьер-министр Республики Беларусь:**

*На предприятиях созданы условия по выпуску продукции без остановки действующих производств и ранее введенных очередей. Вместе с тем финансовая ситуация на базовых предприятиях деревообработки сложная. Движению вперед на модернизированных мощностях*

мешает значительная закредитованность и, не побоюсь сказать, обвальная ситуация с ценами на внешних рынках. Как следствие — низкие цены и на внутреннем рынке.

Правительством предложен поэтапный, ступенчатый механизм по оздоровлению деревообрабатывающих предприятий.

Для того чтобы предприятия могли встать на ноги, правительство в начале года предложило помочь им рассчитаться с кредиторами. Был подписан указ. Но и новые обязательства по платежам сегодня не позволяют стабильно работать. С другой стороны, нельзя допустить и того, чтобы перспективная отрасль зашилась в долгах.

**Александр Лукашенко:**

*Никому не нужны пустые обещания. Нельзя допустить самообмана и перекладывания решений на будущее, какие-то лучшие времена. Поэтому, думаю, премьер-министр очень четко и однозначно ответит на вопрос: зачем нужно было это совещание в ряду тех мероприятий, которые на уровне Президента проводились до сих пор? И для кого предлагается новая схема, обозначенная в проекте указа, — для самих предприятий или же для банков? Не получится ли так, что спрячем плохие долги в бюджете, а проблемы останутся нерешенными? И зачем мы вовлекаем Банк развития, когда каждый из кредитующих банков в состоянии на местах в индивидуальном порядке решать возникающие вопросы, как это и должно и быть. В модернизацию вложено более миллиарда евро. Что дальше? Будем заканчивать модернизацию и просто ждать, когда рынки сами поднимутся или принимать действенные меры по развитию отрасли?*

Кредит от банка развития — только в случае гарантированного результата в самые короткие сроки. Это условие не раз озвучивал президент. Поэтому нужны четкие проекты. В этом предприятиям должны помочь концерн «Беллесбумпром» и «Белорусская лесная компания».

**Николай Снопков, заместитель главы Администрации президента Республики Беларусь:**

*Администрация президента в рамках совещания внесла три основных блока. Первый касается «Беллесбумпрома». Мы полагаем, что он должен перестать быть такой административной единицей, а должен стать центром технологий. Второе предложение касается «Белорусской лесной компании». Она должна перестать быть прослойкой между производителем и контрактополучателем. Она должна сама искать контракты. Третий блок вопросов — агрессивное привлечение инвесторов.*

Белорусская деревообработка — важный игрок на рынке СНГ. Вслед за технической модернизацией надо думать над глобальной стратегией торговли. Требуется грамотный управленческий персонал.

**Андрей Кобяков:**

*Те руководители, которые в последнее время подобраны, работают, в подавляющем большинстве соответствуют. Но, как говорится, один в поле не воин. Поэтому нужно проводить системную работу по совершенствованию управления. Наверное, нужно уже искать и новые подходы, поскольку мы с этим объемом продукции становимся региональным глобальным игроком.*

Превратить огромный лесной ресурс в совсем не деревянный рубль вполне реально. Похожую схему глубокой модернизации реализуют многие европейские страны. К примеру, Эстония прошла двадцатилетний путь от экспорта круглого леса до собственного производства мебели. Теперь за счет этого ежегодно пополняет бюджет на 30 миллионов евро. Эксперты называют это спецификой больших масштабов: чем больше рассчитываешь получить, тем больше усилий требуется на отладку всего механизма.



**СКЛАДСКИЕ ЗАПАСЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ДЕРЕВООБРАБОТКИ МОГИЛЕВСКОЙ ОБЛАСТИ СОСТАВЛЯЮТ БОЛЕЕ 200% К СРЕДНЕМЕСЯЧНОМУ ОБЪЕМУ ПРОИЗВОДСТВА**

**11:46 19.06.2015**

В Могилевской области запасы готовой продукции на складах предприятий с основным видом деятельности «Обработка древесины и производство изделий из дерева» на 1 июня 2015 г.



составили 250,2 млрд. рублей, или 230,7% к среднемесячному объему производства (на 1 июня 2014 г. – 90,6%), сообщает Главное статуправление Могилевской области.

В январе-мае текущего года промышленными организациями области обработано древесины и произведено изделий из дерева в текущих ценах на Br1021,8 млрд. (на 19,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года).

По сравнению с 2014 годом увеличен выпуск плит древесностружечных в 5,9 раза, конструкций строительных деревянных и столярных изделий – в 4,5 раза, тары деревянной прочей и ее частей – на 41,3%, фанеры клееной – на 7,3%. При этом снижен выпуск конструкций строительных сборных деревянных на 58,2%, щепы, стружки древесной – на 39%, лесоматериалов – на 37,5%.



[http://www.tvr.by/news/glavnyy-efir/itogi\\_otkrovennogo\\_razgovora\\_o\\_problemax\\_nashikh\\_brendov\\_i\\_ikh\\_perspektivakh\\_21/](http://www.tvr.by/news/glavnyy-efir/itogi_otkrovennogo_razgovora_o_problemax_nashikh_brendov_i_ikh_perspektivakh_21/)

21 Июня 2015 21:23 ГЛАВНЫЙ ЭФИР

### ***Итоги откровенного разговора о проблемах наших брендов и их перспективах***

Действовать вопреки негативной мировой конъюнктуре, качественно прорабатывать бизнес-планы, опираться на доступные банковские ресурсы и менять философию продаж. Такие задачи на неделе поставил Президент Беларуси, подводя промежуточные итоги модернизации деревообработки и самочувствия ключевых экспортеров страны.

Отговорки в духе "подождать лучших времен" в расчет приниматься не будут. Кризис у партнеров – не повод опускать руки, напротив, стимул агрессивно расширять географию продаж. Президент снова подчеркивает: экономике нужна гибкость.

Основные итоги откровенного разговора о проблемах наших брендов и их перспективах развития – в материале **Андрея Кривошеева**.

Работа в четыре смены на заводе, который предлагали ликвидировать за убытки, разогнав коллектив, – лучший ответ скептикам. "Срубить на корню" потенциальную валютоносную отрасль и сильного конкурента польской и шведской деревообработки означало навсегда остаться их сырьевым придатком. Гнать на запад кругляк за копейки, импортируя мебель, плиты и бумагу из своего же леса и за валюту. В 2007-м страна ответила глубокой модернизацией, а, по сути, созданием новой экономики.

**Валерий Тулейко, генеральный директор ОАО "Речицадрев":** *"На разрушенном старом предприятии появилось совершенно новое перспективное предприятие, которое может работать сегодня и конкурировать. К сожалению, сложный период у нас сложился на рынках, упали цены практически в два раза за последние 8 месяцев. Но нам приходится на новом оборудовании с новым коллективом выходить в этой ситуации. И я скажу, что думаю, что нам немного осталось. Еще месяца 3-4 и мы будем нормально себя чувствовать на рынке"*.

Оптимизм директора – не на пустом месте. При "убийственно" низких ценах Речица выживает как лучшие конкуренты из Скандинавии – новациями и сокращением издержек. Уже освоили топливные брикеты и ламели – это ортопедические пружины. На подходе – цех смол, 90% готовности. Тот же драйв на внешних рынках. Евросоюз отгородился пошлинами – пошли в Среднюю Азию. Россия стагнирует из-за санкций – открыли Казахстан и Иран. Поддержать просят в двух направлениях: ослабить кредитную петлю пока не оживут мировые цены и интегрировать сбыт, чтобы не конкурировать со своими, внутри страны и за ее пределами.

Именно такую задачу перед директоратом и правительством Глава государства поставил в апреле – в ежегодном послании народу и парламенту.

Выполняя поручение белорусского лидера, Администрация Президента предлагает 3 новации, как раз в стиле мировой конкурентной схватки.

Модернизация деревообработки – на финишной прямой. К июню 5 из 9 "локомотивов" отрасли (в Ивацевичах, Борисове, Могилеве, Гомеле и Мозыре) закончили технологическую стадию. Еще

четыре – на подходе. Витебск – производство МДФ и новых для СНГ плит ХДФ – готовность 63%. Бобруйский "ФанДок" в декабре заканчивает фанерную линию. Непростая ситуация в Мостах, уже на 4 месяца задержан запуск линии ДВП.

В четверг на специальном совещании Президент требует не списывать все на мировые цены и соседей. Никакого самообмана в проекте ценой в миллиард евро быть не может. Деревообработка как отрасль должна, наконец, стать эффективной системой от заготовки и производства до биржи и мебельного магазина.

Свои меры по развитию отрасли предлагают правительство, банкиры, финансисты и ревизоры – Комитет госконтроля. Среди поддержанных белорусским лидером – активное импортозамещение, развитие внутреннего спроса и бизнес-планы. Только индивидуальные, с учетом рынков, маркетинга и финансовых условий.

**Андрей Кобяков, Премьер-министр Республики Беларусь:**

*"Деревообрабатывающие предприятия за пять месяцев текущего года направили в страны дальнего зарубежья 32% от общего объема выпущенной продукции. Для сравнения - в 2012 году этот показатель едва превышал 20%. Результаты есть, но пока они не удовлетворяют... Нужно искать новые подходы. Мы стали региональным игроком. Нужен не просто "самовывоз", а грамотный маркетинг, кооперация и продвижение".*

Комплекс предложенных мер должен "перезагрузить" эффект от модернизации и подготовить отрасль к новому всплеску спроса. При этом ни о каком финансовом популизме речь не идет. Это твердая позиция Президента, также заложенная в стратегию года в послании народу и парламенту.



## Государство выкупит проблемные активы предприятий деревообработки

29 Июнь 2015 17:40 | [Экономика](#)

**Государство выкупит проблемные активы предприятий деревообработки, которые в последующем будут переданы Банку развития. Это предусмотрено указом №257 от 24 июня 2015 года, который опубликован на [Национальном правовом интернет-портале](#), сообщает БЕЛТА.**

Согласно документу, Министерству финансов поручено до 1 октября текущего года приобрести активы и соответствующие права, сформированные по кредитам, предоставленным предприятиям в 2007-2014 годах, и до 1 февраля 2017 года - формируемые по кредитам, предоставляемым в 2015-2016 годах открытыми акционерными обществами "Сбергательный банк "Беларусбанк", "Белагропромбанк", "Белорусский банк развития и реконструкции "Белинвестбанк" и "БПС-Сбербанк".

Приобретение активов будет осуществляться на основании разработанных кредитополучателями бизнес-планов развития, получивших положительные заключения Банка развития, "Беллесбумпрома", а также Министерства экономики и Министерства финансов.

Как пояснили в концерне "Беллесбумпром", комментируя данный документ, будет проведена глубокая реструктуризация этих долгов через эмиссию Минфином государственных долгосрочных облигаций и приобретение этих бумаг банками на соответствующие сроки.

"Планируется, что реструктуризация задолженности предприятий позволит уменьшить чрезмерную долговую нагрузку на текущем этапе, уменьшить нагрузку на республиканский бюджет в части исполнения гарантийных обязательств перед банками и улучшить качество кредитных портфелей самих банков", - отметили в концерне.

В соответствии с указом, осуществить эмиссию государственных долгосрочных облигаций Республики Беларусь на сумму до Br1 трлн 380,61 млрд Министерство финансов должно до 1 октября текущего года. Срок их погашения - с 1 октября 2020 года до 1 октября 2030 года.

Размещение облигаций будет производиться путем прямой продажи банкам по номинальной стоимости.

## **ОАО "ГОМЕЛЬДРЕВ" ПОЛУЧИЛО СЕРТИФИКАТ FSC НА ПЛИТЫ МДФ**

**10:03 30.06.2015**

ОАО "Гомельдрев" концерна "Беллесбумпром" получило сертификат соответствия стандартам цепочки поставок и контролируемой древесины Forest management certification (FSC) на плиты МДФ.

Как сообщили ЭКОПРЕСС в пресс-службе концерна, сертификат FSC подтверждает, что выпускаемая предприятием продукция соответствует международным, национальным и региональным стандартам использования лесных ресурсов.

Знак FSC на древесине или продукции на ее основе - показатель того, что продукция происходит из леса, в котором ведется экологически и социально ответственное лесное хозяйство.

Производство плит МДФ создано в ОАО "Гомельдрев" в рамках реализации инвестиционного проекта. Мощность производства - 150 тыс. куб. м в год.

## **ГОСУДАРСТВО НАМЕРЕНО ВЫКУПИТЬ ПРОБЛЕМНЫЕ АКТИВЫ ПРЕДПРИЯТИЙ ДЕРЕВООБРАБОТКИ И ПЕРЕДАТЬ ИХ БАНКУ РАЗВИТИЯ**

**09:19 30.06.2015**

Государство намерено выкупить проблемные активы предприятий деревообработки и затем передать их Банку развития.

Согласно указу №257 от 24 июня 2015 года, Министерство финансов должно до 1 октября текущего года приобрести активы и соответствующие права, сформированные по кредитам, предоставленным предприятиям в 2007-2014 годах, и до 1 февраля 2017 года - формируемые по кредитам, предоставляемым в 2015-2016 годах ОАО «Беларусбанк», «Белагропромбанк», «Белинвестбанк» и «БПС-Сбербанк».

Приобретаться активы будут на основании разработанных кредитополучателями бизнес-планов развития, получивших положительные заключения Банка развития, Беллесбумпрома, а также Министерства экономики и Министерства финансов.

При этом Минфин Беларуси до 1 октября 2015 г. выпустит облигации на сумму до 1380,61 млрд. рублей с выплатой процентного дохода в размере ставки рефинансирования Национального банка со сроком погашения с 1 октября 2020 г. до 1 октября 2030 г.